

TOP effektiv



Vorbereitungs-PDF

DIGITALISIERUNGS

TRENDS

ACHTUNG! WICHTIG!

Am besten sofort umsetzen:

Reservieren Sie in Ihrem Kalender das Webinar als Fix-Termin

Vorbereitung

Tragen Sie sich **JETZT** Ihren gewählten Webinar-Termin **in Ihren Kalender** als „Fix-Termin“ ein.

Dieses Webinar ist speziell für Sie als **Versicherungs- und Finanzdienstleister** geeignet! Sie lernen zahlreiche **umsatzsteigernde- und sofort umsetzbare Strategien**, die Sie schon morgen in Ihr eigenes Geschäft implementieren können. Das Webinar dauert **rund 2 Stunden**, halten Sie sich bitte diese Zeit frei, damit Sie den **maximalen Nutzen** aus diesem Seminar erzielen.

Haben Sie vor dem Webinar Fragen an mich, können Sie mir diese hier gerne zusenden: <https://start.norbert-kloiber.at/digitalisierungstrends/vorbereitung/>



Herzlichen Glückwunsch,

zur erfolgreichen Webinar-Anmeldung.

Freuen Sie sich auf ein spannendes Webinar. Die Strategien, die Sie lernen werden, haben das Potential Ihr Finanzdienstleistungsgeschäft zu revolutionieren und Ihren Umsatz durch die Decke gehen zu lassen. Viele Ihrer Branchenkollegen haben mir dies bereits bewiesen. Seien Sie also gespannt, wir sehen uns in Kürze im Webinar....



Ihr Norbert Kloiber



15 Punkte Checkliste

Vor dem Webinar:

Beantworten Sie zunächst folgende Fragen, um den maximalen Nutzen aus dem Seminar zu erzielen.

Analyse	Ja	Nein
Sie kennen den Unterschied zwischen einem zufriedenen Kunden und einem begeisterten Kunden?		
Sie wissen warum zufriedene Kunden gefährlich sind?		
Sie machen aus Ihren Kunden regelrechte Fans?		
Sie kennen den Weg, um sich profitabel vor Vergleichsportalen im Internet zu schützen?		
Sie wissen wie Sie Provisionskürzungen gewinnbringend ausgleichen?		
Sie generieren Termine mit Bestandskunden - auf Knopfdruck?		
Sie haben die Neukundengewinnung im Griff und verwandeln unverbindliche Angebotsanfragen in Aufträge?		
Sie wissen wie Sie provisionsschwache Produkte rentabel machen?		
Sie setzen bereits auf modernes Cross-Selling und machen somit lukrative Zusatzgeschäfte?		
Sie setzen auf strategische Beziehungspflege zu Ihren Kunden, um in Erinnerung zu bleiben? (--> mehr Umsatz)		
Sie kennen die richtige Antwort auf die Frage: "Was hat Ihr Kunde davon, dass es Sie gibt?"		
Sie haben Ihr Geschäft vom "Kundennutzen zum Kundenerlebnis" optimiert?		
Sie generieren Weiterempfehlungen am laufenden Band, ohne aktiv nach Empfehlungen zu fragen?		
Sie setzen auf das psychologische Prinzip der Reziprozität und dem Grundbedürfnis „bedeutend“ zu sein?		
Sie nutzen das "Marketing der Anerkennung" und wissen wie Sie dieses richtig in der Praxis einsetzen?		

Persönliche Mitschrift

Während dem Webinar:

Legen Sie sich diesen Schriftstück und einen Stift während dem Webinar auf Ihren Schreibtisch!

Welche Probleme belasten Sie und Ihr Geschäft am meisten?

Die 3 Kern-Bereiche (Prozesse) Ihres Geschäfts

1.

2.

3.

Wie lautet der kleinste gemeinsame Nenner dieser 3 Bereiche?

Persönliche Mitschrift

Ideen für die effektivste Art Termine mit Bestandskunden zu vereinbaren

Die wirksamsten Methoden, wie Sie Angebotsanfragen von „Nicht-Kunden“ in Aufträge verwandeln

Wie können Sie Gefahren eines zufriedenen Kunden „entschärfen“?

Persönliche Mitschrift

So lautet der wichtigste Faktor um provisions-schwache Produkte äußerst lukrativ zu machen

Die 7 notwendigen Eigenschaften um den „neurologischen Türsteher“ zu überlisten

1.

2.

3.

4.

5.

6.

7.

Ich behaupte Sie sind Bänker!
Platz für eigene kreative Blitzideen

Persönliche Mitschrift

Die 3 einfachen Schritte wie Sie eine Neukunden-Kettenreaktion auslösen

Schritt 1:

Schritt 2:

Schritt 3:

**So geht's:
Sich ständig beim Kunden in Erinnerung rufen:**

**Die PS-Strategie –
So kommen Sie vollautomatisch zu guten Referenzen**

Sonstige Notizen

Nach dem Webinar...

können Sie Ihre Fragen im Chat stellen oder Sie schreiben mir persönlich an norbert.kloiber@top-effektiv.de

Ich wünsche viel Erfolg...

... beim Anwenden der gelernten Methoden und Strategien.

Wenn Sie diese Strategien in Ihr eigenes Unternehmen implementieren, werden Sie Ihr Geschäft auf ein völlig neues Level heben und Ihren Umsatz maßgeblich steigern! Lassen Sie mich an Ihrem Erfolg teilhaben, ich freue mich über jedes Feedback.

Ich wünsche Ihnen alles Gute bei der Umsetzung, viele "Aha´s" und motivierende Momente.

Ihr Norbert Kloiber

